

2024年10月3日

報道関係者各位

ポイット株式会社  
株式会社オプティム

## AI インカムアプリ「RECAIUS™<sup>\*1</sup> フィールドボイスインカム」が 「Optimal Biz」を標準採用 業務専用端末に MDM を導入し、端末管理を実現

ポイット株式会社<sup>\*2</sup>(以下 ポイット)と株式会社オプティム<sup>\*3</sup>(以下 オプティム)は、ポイットがフィールドボイスインカムにおける端末管理プラットフォームとして、オプティムが提供する 13 年連続 No.1<sup>\*4</sup> MDM サービス「Optimal Biz」を採用したことをお知らせします。

### ■ポイットが「Optimal Biz」を採用した背景

近年、業務用インカムの代替として、スマートフォンの活用が注目されています。その一方で、スマートフォンの導入にはアプリケーションや OS のアップデート管理、インシデント発生時の対応やセキュリティ施策の対応など、端末管理におけるさまざまな課題があります。「フィールドボイスインカム」を提供するポイットのエンドユーザーにも同様の課題があり、このたび MDM サービス「Optimal Biz」の導入により、これらの課題の解決を図りました。

### ■ポイットが目指す今後の展望

今後「ポイットおまとめプラン<sup>\*5</sup>」のサービスに含まれるスマートフォンは、「Optimal Biz」が導入され、スマートフォンの端末管理に加え、機能制限設定により、電話・設定・写真・アルバム・インカムアプリといった非常にシンプルなホーム画面でエンドユーザーに提供されます。これにより、より安心・安全にスマートフォンを業務に活用することができ、現場で働くスタッフの負担の軽減と業務効率を向上させることが可能となります。また、2024 年度における「ポイットおまとめプラン」(「Optimal Biz」を含む)の販売目標として 5,000ID を目指しています。

### ■オプティムが目指す今後の展望

「Optimal Biz」はこれまで主に企業の社用携帯の MDM サービスとして利用されてきましたが、こういった業務専用端末やレンタル端末の MDM へと、より広範な顧客層へサービス展開を拡大しており、今回の取り組みはその一環となります。オプティムは今後もポイットと販売協力やさらなる連携に取り組み、社会における DX 化の促進と支援に取り組んでまいります。



## ■「フィールドボイスインカム」とは

「フィールドボイスインカム」はスマートフォンをインカム・トランシーバーのように活用できるアプリケーションです。AIにより音声認識技術や音声合成技術を有し、現場のコミュニケーションを効率化できます。世界中のフロントラインワーカー（デスクレスワーカー）を支援し、現場からグローバル経済全体を刺激して、元気あふれる社会の実現を目指します。

詳細は以下の Web サイトをご確認ください。

<https://voyt.co.jp/>



## ■「Optimal Biz」とは

「Optimal Biz」は、18 万社以上※6 の圧倒的な導入実績を誇る MDM・PC 管理サービスです。企業で使用されているスマートフォンやタブレット端末の管理、セキュリティ対策などを Web ブラウザー上から簡単に一括で行えます。Zone Management や機器検出技術と言った特許技術を組み込んだ機能や、端末メーカーとの提携による業界最多の対応機種数、大規模ユーザーを抱える組織の構造を視覚化した階層管理機能、直感的なユーザーインターフェースによる管理画面なども強みとしています。

詳細は以下の「Optimal Biz」Web サイトをご確認ください。

<https://www.optimalbiz.jp/>

## ■関連 Web サイト

- ・ 業界専用端末との活用についての詳細  
<https://www.optimalbiz.jp/solutions/business-terminal/>
- ・ ポイントと連携事例についての詳細  
<https://www.optimalbiz.jp/case/voyt/>

- ※1 RECAIUS™は、東芝デジタルソリューションズ株式会社の日本またはその他の国における登録商標または商標です。
- ※2 所在地:東京都渋谷区、代表取締役社長 CEO:永富 泰高
- ※3 東京都港区、代表取締役社長:菅谷 俊二
- ※4 出典:デロイト トーマツ ミック経済研究所  
「クラウドサービス市場の現状と展望 2013 年度版 <https://mic-r.co.jp/mr/00735/>」IT 資産管理(MDM 含む)市場「合計売上高」2011 年度～2012 年度実績(2013 年発刊)、「コラボレーション/コンテンツ・モバイル管理パッケージソフトの市場展望 2014 年度版 <https://mic-r.co.jp/mr/00850/>」MDM 市場動向「MDM 出荷 ID 数(SaaS・ASP 含む)」2013 年度実績(2014 年発刊)、「コラボレーション/コンテンツ・モバイル管理パッケージソフトの市場展望 <https://mic-r.co.jp/mr/01480/>」MDM 市場動向「MDM 出荷 ID 数(SaaS・ASP 含む)」2014 年度～2017 年度実績(2015～2018 年発刊)、「コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望 <https://mic-r.co.jp/mr/02880/>」MDM 市場「MDM 出荷 ID 数(SaaS・ASP 含む)」2018 年度～2022 年度実績および 2023 年度予測より(2019 年～2023 年発刊)。
- ※5 アプリのライセンスに加えて、スマートフォン、データ SIM および MDM などのサービスがセットになったプランです。
- ※6 2019 年 6 月 25 日、オプティム集計。

## 【ボイト株式会社について】

商号: ボイト株式会社(Voyt Inc.)  
URL: <https://voyt.co.jp>  
所在地: 東京都渋谷区神宮前六丁目 23 番 4 号 桑野ビル 2 階  
代表者: 永富 泰高  
設立: 2023 年 8 月 4 日  
資本金: 69 百万円  
事業内容: 音声ソフトウェア及びコンピュータシステムの企画、開発ならびにその運営

## 【株式会社オプティムについて】

商号: 株式会社オプティム  
上場市場: 東京証券取引所プライム市場  
証券コード: 3694  
URL: <https://www.optim.co.jp/>  
OPTiM SAGA:  
(佐賀本店) 佐賀県佐賀市本庄町 1 オプティム・ヘッドクォータービル  
OPTiM TOKYO:  
(東京本社) 東京都港区海岸 1 丁目 2 番 20 号 汐留ビルディング 18 階  
OPTiM KOBE:  
兵庫県神戸市中央区小野柄通 7 丁目 1 番 1 号 日本生命三宮駅前ビル 11 階  
代表者: 菅谷 俊二  
設立: 2000 年 6 月  
資本金: 445 百万円  
事業内容: ライセンス販売・保守サポートサービス(オプティマル)事業  
(IoT プラットフォームサービス、リモートマネジメントサービス、サポートサービス、その他サービス)

## 【Copyright・商標】

- ※ 記載の会社名および製品名は、各社の登録商標および商標です。
- ※ 本プレスリリースに記載された情報は、発表日現在のものです。商品・サービスの料金、サービス内容・仕様、お問い合わせ先などの情報は予告なしに変更されることがありますので、あらかじめご了承ください。

### 【本件に関する報道機関からのお問い合わせ先】

ボイト株式会社(Voyt Inc.)  
お問い合わせフォーム: <https://voyt.co.jp/contact/>

株式会社オプティム 広報担当  
TEL: 050-1743-2263 FAX: 03-6435-8560  
E-Mail : [press@optim.co.jp](mailto:press@optim.co.jp)  
Optimal Biz サービスページ: <https://www.optimalbiz.jp/>